

Professionelles Coaching!



NENA ist ein Netzwerk von

- Führungskräften aus der Münchner Wirtschaft und
- professionellen Coaches mit
- einer Koordinatorin im Caritas-Zentrum Laim/Sendling

Die Manager und Coaches engagieren sich ehrenamtlich in der Caritas. Sie wollen Menschen, die durch Arbeitslosigkeit in Not geraten sind, mit ihrem professionellen Knowhow helfen. Vorausgesetzt, ein professioneller Coach auf dem freien Markt ist unbezahlbar für Sie.

Sie können unsere Unterstützung durch Coaching, Expertenberatung und Networking gegen eine vereinbarte Spende für unsere Sachkosten oder eine begrenzte ehrenamtliche Tätigkeit Ihrerseits erhalten.

Rufen Sie uns unverbindlich an!

So erhalten Sie Kontakt zu NENA Netzwerk Neue Arbeit

Rufen, faxen, mailen Sie uns an:

Caritas-Zentrum Laim/Sendling

Dorothee Golombowski

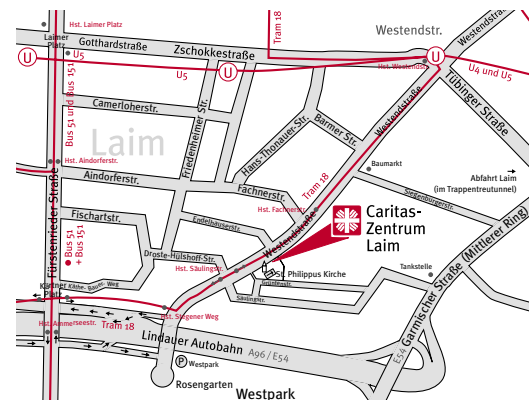
Westendstraße 245

80686 München

Telefon: (0 89) 54 70 20 12

Telefax: (0 89) 54 70 20 13

eMail: dgolombowski@caritasmuenchen.de



NENA - Netzwerk Neue Arbeit





NENA hilft Ihnen weiter

„... Konkurs ... plötzlich stand ich auf der Straße ...“

„... fühlte mich wie im freien Fall ...“

„... wie soll ich jetzt meine Miete zahlen...“

„... wußte nicht, welches Ziel anstreben ...“

„Mit dem **NENA**-Coach habe ich Ordnung in mein inneres Chaos gebracht ...“



Coaching

- aus der Problemorientierung in die Lösungsorientierung gelangen
- Selbstbewußtsein stärken
- u. v. m.

„... über 100 Absagen, trotz meiner Qualifikation und Erfahrung ...“

„... war wie gelähmt ...“

„... was bin ich eigentlich noch wert auf dem Arbeitsmarkt ...“

„Mit der Führungskraft aus der Wirtschaft habe ich wieder Stand bekommen und konnte handeln ...“

Expertenberatung

- Feedback aus der Arbeitgeberperspektive
- Sparringspartner/in mit Branchenkenntnissen
- u. v. m.

NENA bietet Ihnen

Coaching

- „Ist“ analysieren
- Ziele setzen
- Blockaden lösen
- Strategie entwickeln
- Ressourcen aktivieren
- Selbstbewußtsein stärken

Expertenberatung

- Selbstwahrnehmung mit Fremdwahrnehmung vergleichen, „realistische“ Ziele finden
- von Gesprächspartner/in mit Branchenkenntnissen Tips und „Rückenstärkung“ erhalten
- Bewerbungstraining

Gruppenangebote

- Erfolgsteams
- Existenzgründer-Netzwerk
- Seminare und Trainings
z.B. Fähigkeitenprofil mit dem MBTI, „Mehr Wert als Marktwert“